

# Уральский рынок лизинга: итоги 2013 года.

*Вразрез со страной*

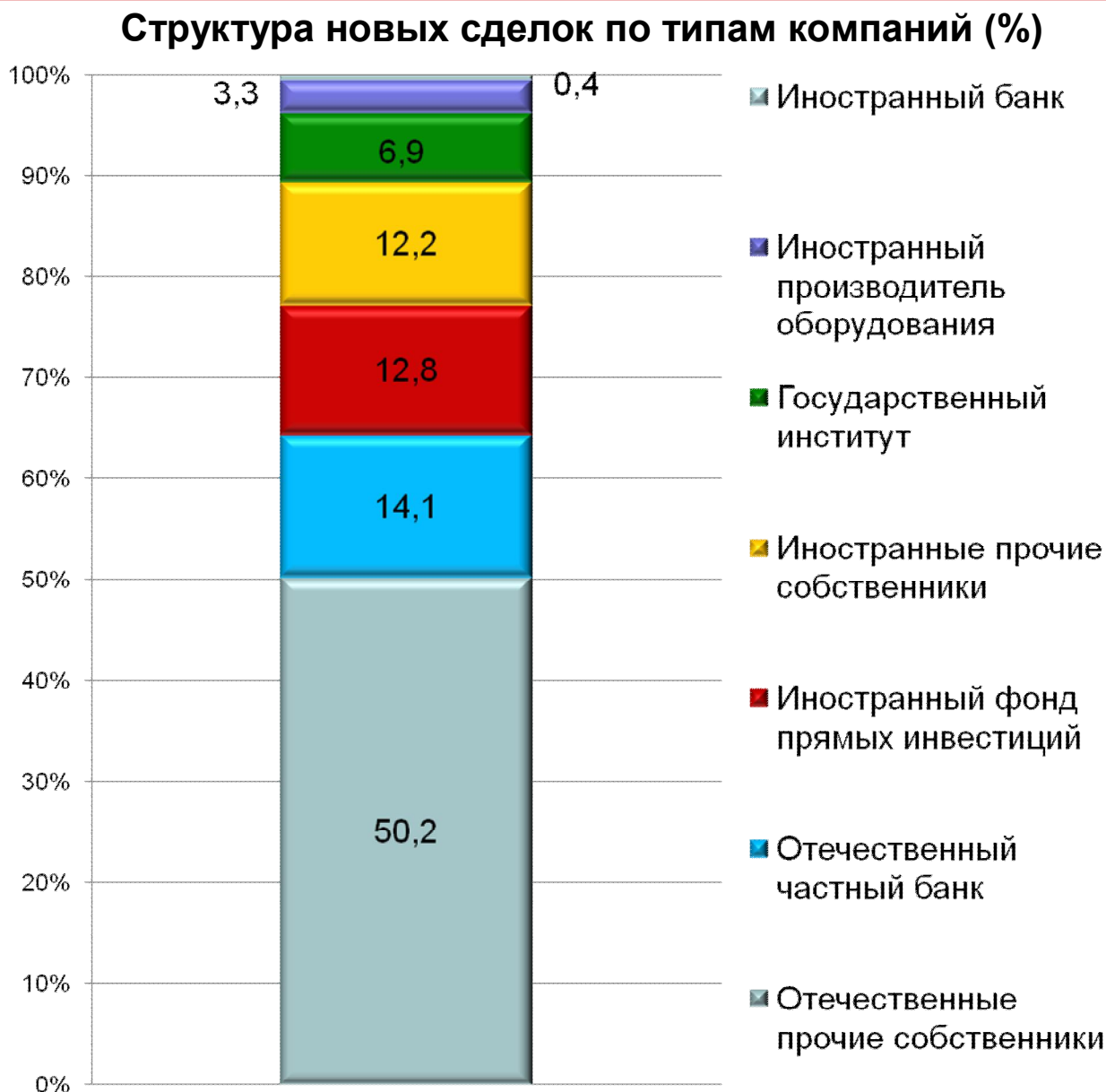
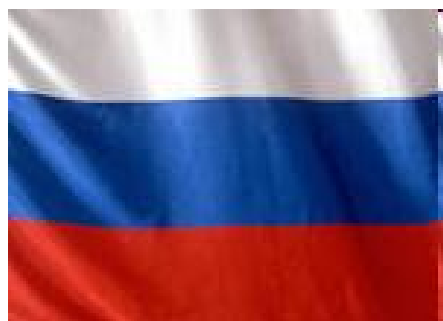


Тетерева Ирина  
руководитель проектов  
Аналитического центра  
«Эксперт-Урал»

Екатеринбург, 11 июня 2014г.

# Профиль участников рейтинга в разрезе собственников

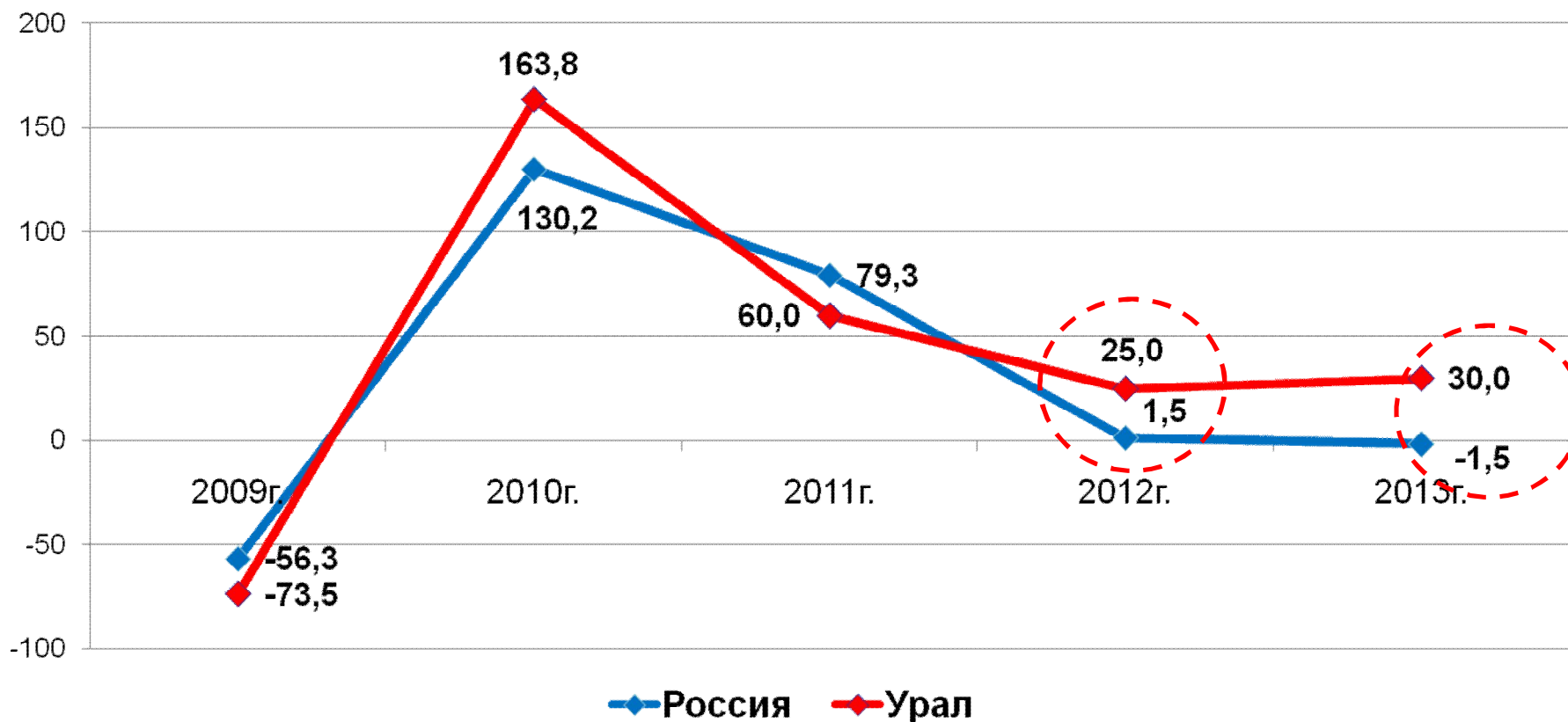
Профиль участников	Количество компаний
<b>Отечественные прочие собственники</b>	<b>15</b>
Отечественный частный банк	4
Иностранные прочие собственники	3
Иностранный банк	1
Иностранный фонд прямых инвестиций	1
Государственный институт	1
Иностранный производитель оборудования	1
<b>ИТОГО:</b>	<b>26</b>



Источник: АЦ «Эксперт-Урал» по результатам анкетирования лизинговых компаний

## Рынок лизинга на Урале и Западной Сибири второй год подряд показывает темпы роста выше общероссийских.

Темпы роста объема нового бизнеса участников рейтингов за последние пять лет (%)



Три четверти (75%) участников списка на Урале увеличили объемы нового бизнеса

Источник : АЦ «Эксперт-Урал», «Эксперт РА»

## Для большинства участников рейтинга 2013 год был успешным

**Дмитрий Банных, руководитель Уральского дивизиона ГК Интерлизинг:**

«2013 год стал для компании самым успешным с точки зрения объема нового бизнеса за всю историю компании. Что касается Уральского дивизиона, то в 2013 году была продемонстрирована **беспрецедентная для нас динамика роста продаж** при сохранении низкого уровня недоплат».

**Вадим Константинов, заместитель генерального директора по Уральскому региону Сименс Финанс:**

«Год, в целом, неплохой: **удалось сохранить положительные темпы роста** объема нового бизнеса и сохранить хорошее качество портфеля лизинговых сделок».

**Елена Сорвина, руководитель дирекции малого и среднего бизнеса УБРИР:**

«Считаем 2013 год удачным, **рост объемов нового бизнеса составил 36%**».

**Екатерина Плинокос, генеральный директор ООО «Эксперт-Лизинг»:**

«Для нашей компании год был удачлив. По всем показателям **значительный рост: объем нового бизнеса вырос на 46%**, увеличение лизингового портфеля практически на 60%. С августа 2013 года запущено в работу новое представительство в Перми, а в ноябре - в Казани, значительно увеличился штат сотрудников».

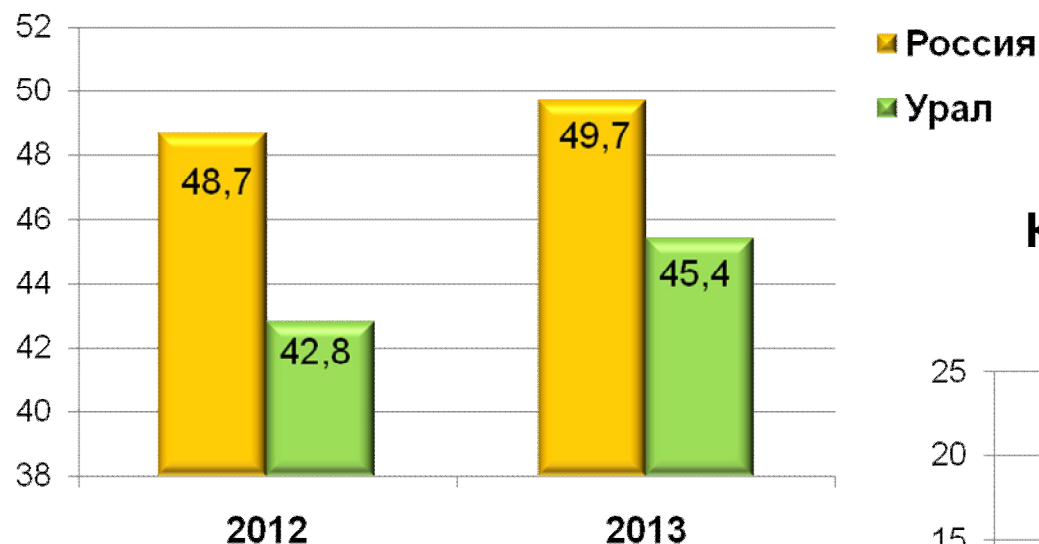
**Алексей Смирнов, генеральный директор компании CARCADE:**

«В прошедшем году компания показала **существенный рост по всем ключевым показателям**. Так, объем нового бизнеса в целом по стране составил 27,62 млрд. рублей – лучший показатель за всю историю CARCADE! Новый бизнес вырос на 26,4% по сравнению с 2012 годом. В Урало-Западносибирском регионе лучших показателей по новому бизнесу CARCADE достигла **в Свердловской области** (объем нового бизнеса – 1,05 млрд рублей, **+43%** к 2012 году) и **в Тюменской области** (объем нового бизнеса – 732 млн рублей, **+22%** к 2012 году).».

# Концентрация рынка

На причины разницы динамики указывает анализ структуры участников рейтинга

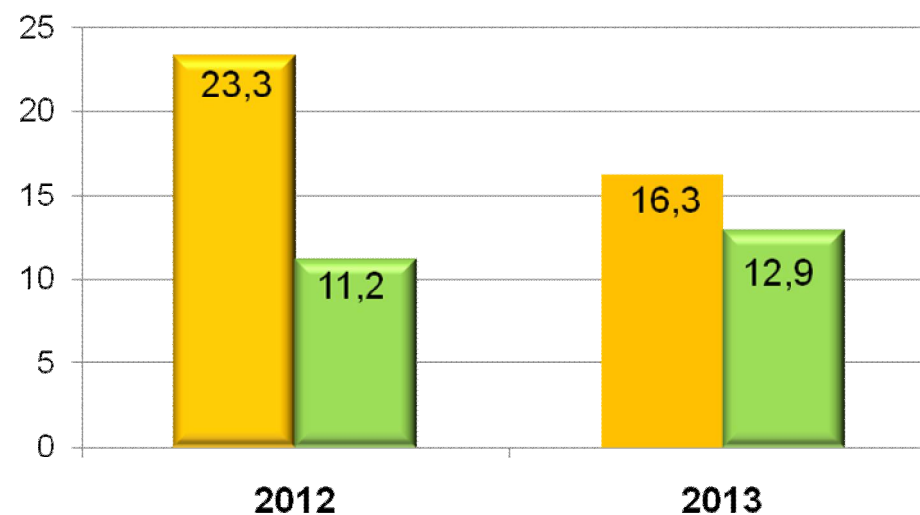
Концентрация новых сделок на топ-5 компаний (%)



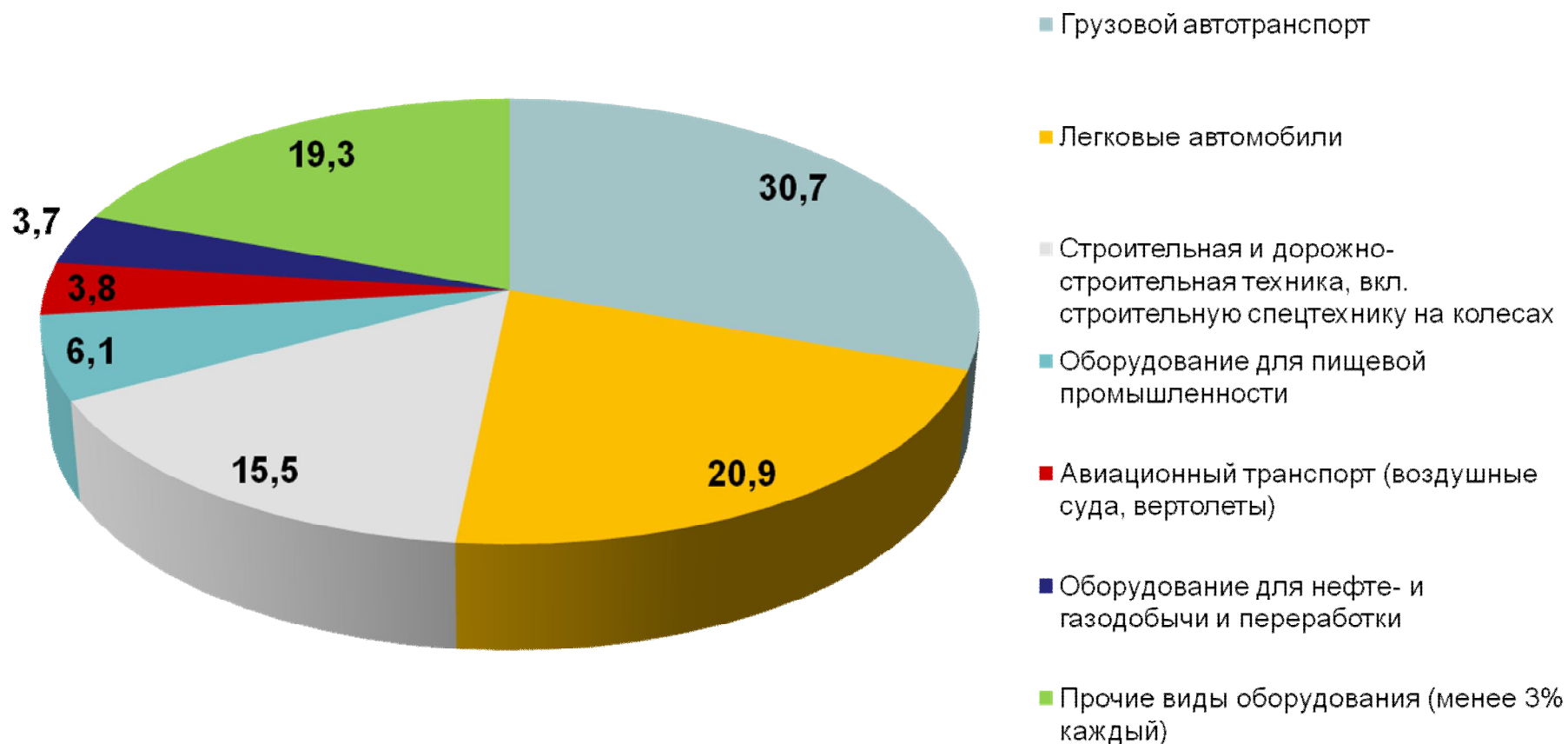
Лидер рейтинга Э-У - компания Europlan за год нарастила новый бизнес почти в два раза

Лидер общероссийского рейтинга «ВЭБ-лизинг» сократил объемы новых сделок в 2013 году на 30%

Концентрация новых сделок на лидера рейтинга (%)



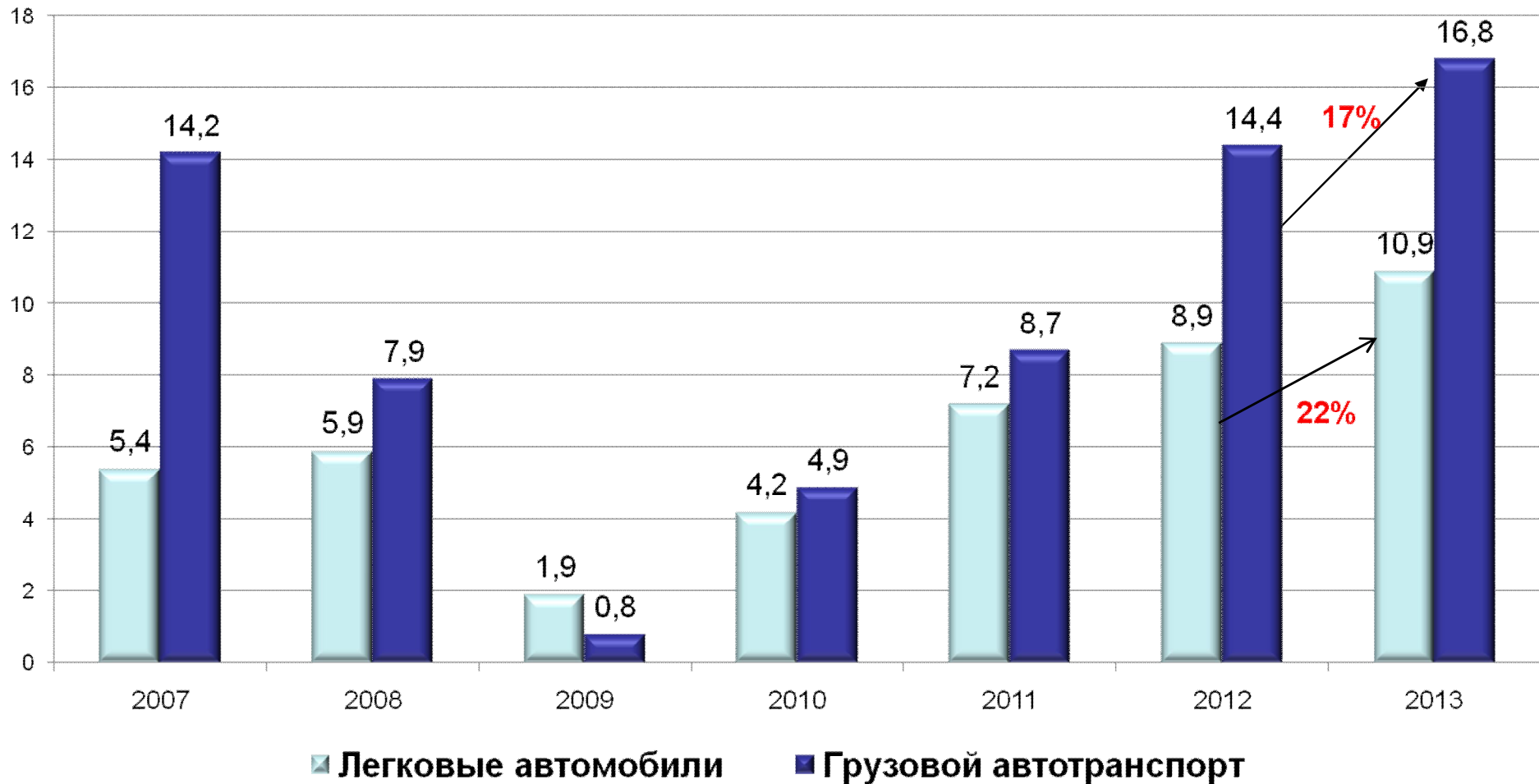
### Грузовой и легковой автотранспорт составляет более половины объема нового бизнеса всех участников списка



Источник: АЦ «Эксперт-Урал» по результатам анкетирования лизинговых компаний

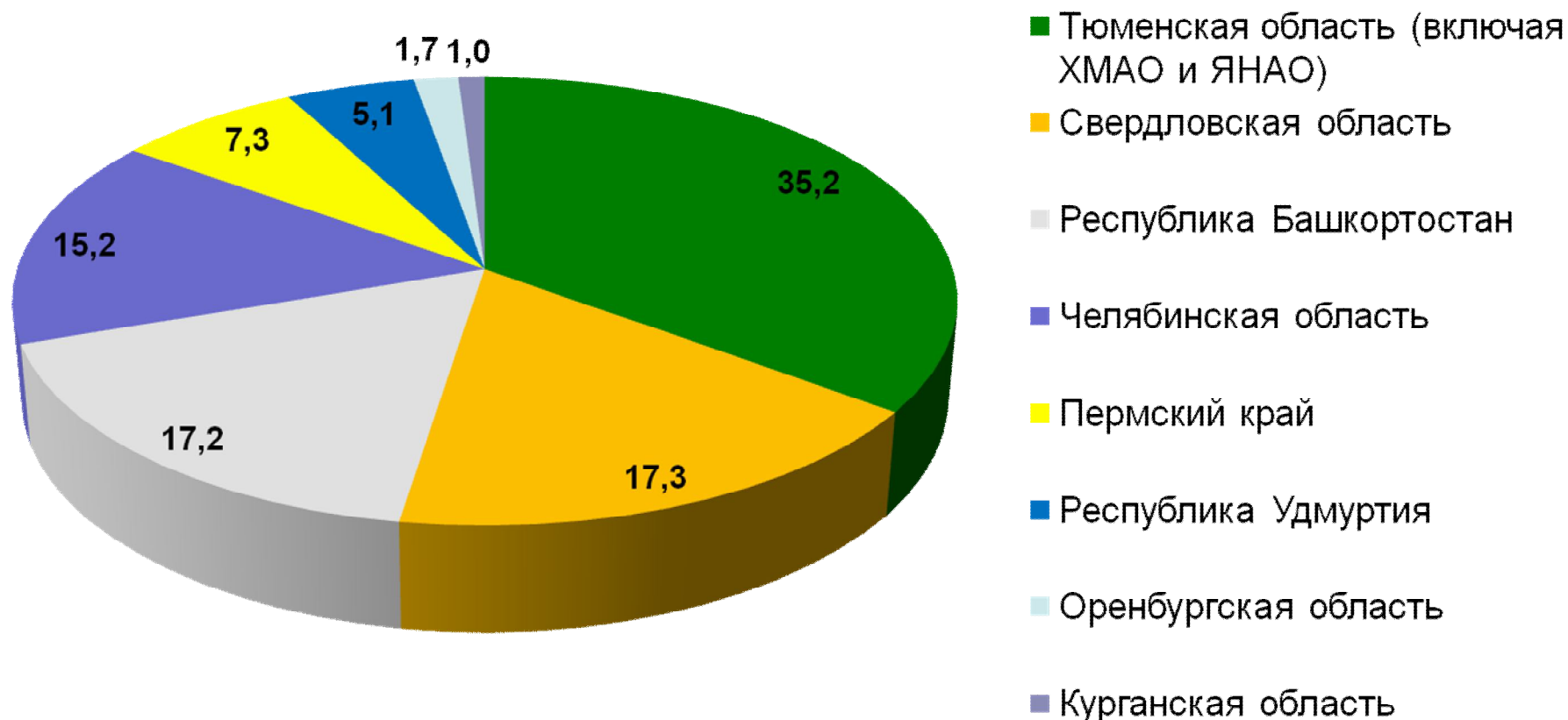
## Динамика объема нового бизнеса легкового и грузового автотранспорта

**Лизинг автотранспортных средств  
показал положительную динамику**



Источник: АЦ «Эксперт-Урал» по результатам анкетирования лизинговых компаний

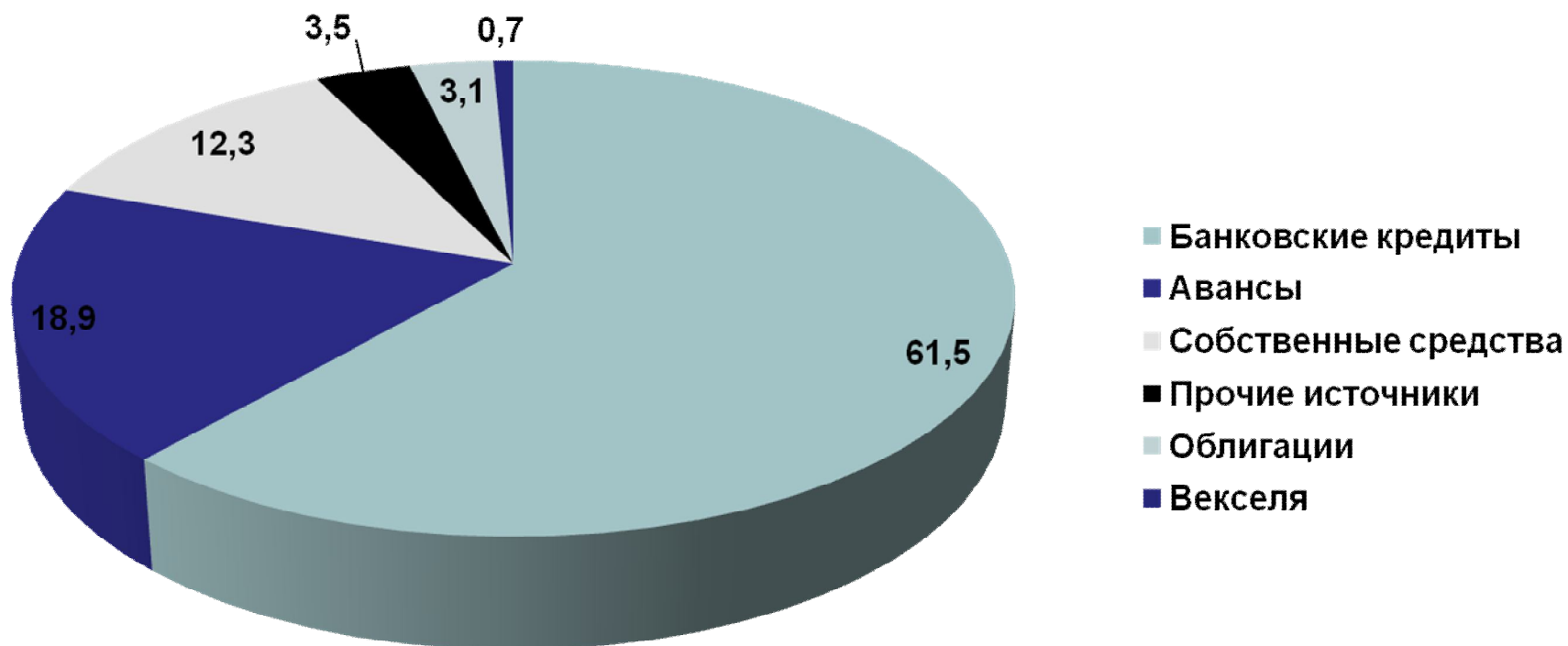
**На Тюменскую и Свердловскую области  
совокупно приходится более половины объема новых сделок**



Источник: АЦ «Эксперт-Урал» по результатам анкетирования лизинговых компаний



**Банковские кредиты по-прежнему преобладают в структуре источников финансирования деятельности лизинговых компаний**



## Прогнозы

---

- В 2014 году региональный рынок покажет более скромные результаты (прирост 5-7%)
- Локомотивами роста останутся сегменты легкового, грузового транспорта, спецтехники

### **В приоритетах лизингодателей:**

- расширение географии бизнеса
- обновление продуктовых линеек
- проведение совместных акций и программ с производителями техники и оборудования

**Благодарю за  
внимание!**

