



# Финансирование экспорта: инструменты и практика

Ноябрь, 2017

Активы  
**1,2**  
трлн ₹<sup>1</sup>

Кредиты  
**785**  
млрд ₹<sup>1</sup>

Депозиты  
**917**  
млрд ₹<sup>1</sup>

Капитал  
**153**  
млрд ₹<sup>1</sup>



ruA

Moody's  
INVESTORS SERVICE

BB-

STANDARD  
& POOR'S

B2-



Системно-значимый частный банк



№3 частный банк в России по активам<sup>2</sup>



№9 банк в России по активам<sup>2</sup>



№8 банк в России по розничным депозитам<sup>2</sup>



№5 банк в России по кредитам МСБ<sup>3</sup>

2016, 2017  
Лучший в России банк в сфере cash-management



2016  
Банк 1-го выбора по транзакционному бизнесу в России



2016  
Лучший в России банк на рынке международного торгового финансирования



2016  
Лучший интернет-банк в России



2015  
Лучший банк для корпоративных клиентов в России



<sup>1</sup> По данным МСФО за 1П'17

<sup>3</sup> По версии Эксперт РА на 01.07.2017

<sup>2</sup> По версии www.banki.ru на 01.09.2017 включая консолидацию Группы ВТБ, Группы Открытие (вкл. Банк Траст), Группы Альфа-банка (вкл. Балтийский), Группы БИН

## Внешнеторговое финансирование ПСБ

**> 2,4**  
млрд USD  
общая сумма  
сделок в 2016 г.

сделки с  
контрагентами  
**> 60**  
стран мира

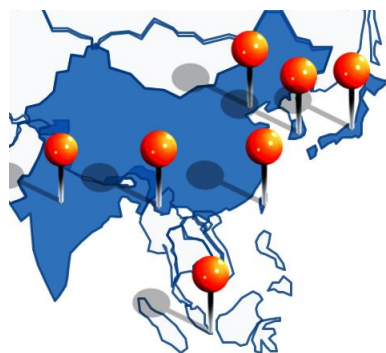
**> 1500**  
СДЕЛОК МФ  
В 2016 Г.

## Партнеры ПСБ по МФ

**> 110**  
международных  
финансовых  
институтов

**> 20**  
экспортно-  
кредитных  
агентств (ЭКА)

## Крупнейшие иностранные банки-партнеры



## Взаимодействие ПСБ с ЭКСАР

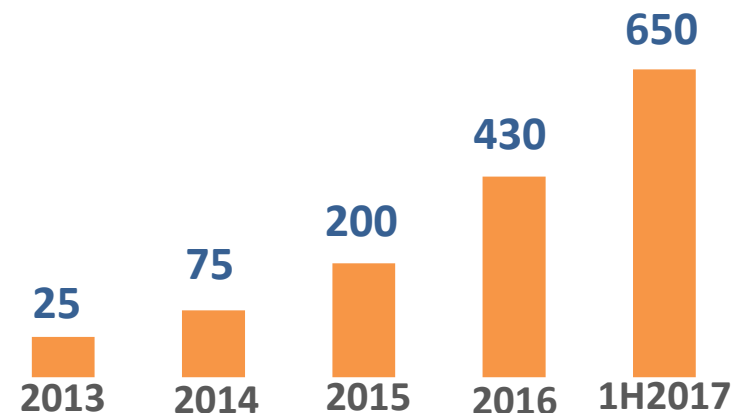
2013 г. - первая сделка с ЭКСАР

2014 г. - ПСБ реализована вся основная продуктовая линейка ЭКСАР

2016 г. – награда РЭЦ и Минпромторга России «Лидер по финансированию экспорта в России»

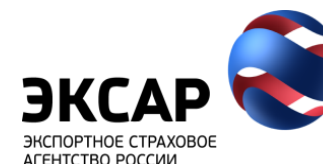
2017 г. - сумма финансируемых кредитных договоров под страховку ЭКСАР свыше **650 млн USD**.

Объем кредитных договоров ПСБ под ЭКСАР, млн USD



**2,03 млрд. USD**

объем поддержанного экспорта ПСБ совместно с ЭКСАР\*



✓ Участник программы рефинансирования ЦБ РФ



✓ Участник программы субсидирования Минэкономразвития



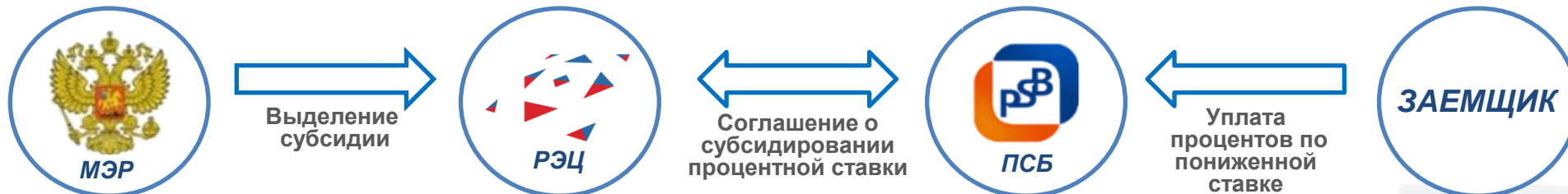
\* По данным ЭКСАР на 01.07.2017 (за период сотрудничества)

# ПРОГРАММА СУБСИДИРОВАНИЯ МИНИСТЕРСТВА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ



Промсвязьбанк

**Цель программы** – поддержка несырьевого российского экспорта на конкурентных условиях, увеличение объемов экспортируемой продукции, повышение привлекательности экспортной деятельности для российских предприятий, включая субъекты МСП.



## Субсидия позволяет снизить ставки на:

- **3,0%** п.п - по кредитам в *USD/EUR*
- **3,3 %** п.п - по кредитам в *RUR*

Запуск программы: **23.08.2017**

ПСБ стал **первым** аккредитованным банком

**НОЯБРЬ 2017** предоставлены первые транши по субсидируемым ставкам

ПСБ заявлены в АО «РЭЦ» первые сделки на общую сумму:

**3,5** млрд. руб.

ЗАЕМЩИКИ	ЦЕЛЬ КРЕДИТОВАНИЯ
<i>РОССИЙСКИЕ ЭКСПОРТЕРЫ</i>	<i>постэкспортное финансирование экспортных контрактов</i>
<i>ИНОСТРАННЫЕ ПОКУПАТЕЛИ</i>	<i>финансирование расчетов по экспортным контрактам (включая авансовые платежи)</i>

**Финансирование  
экспортера**

**Финансирование  
иностранного  
покупателя**

**Кредит экспортеру на  
период производства  
и/или отсрочки платежа**

**Экспортный факторинг**

**Кредит иностранному  
покупателю / банку на  
покупку экспортной  
продукции**

**Гарантии и резервные  
аккредитивы**

**Финансирование  
инвестиционных  
проектов экспортно-  
ориентированных  
производств**

**Дисконтирование  
аккредитивов**

**Кредит экспортеру МСП**

### Машиностроение

**Заемщик:** банк в Латинской Америке

**Цель:** финансирование расчетов по контракту на поставку автомобильной техники КАМАЗ, запасных частей к ним и оборудования для сервисных станций

**Сумма лимита:** 160 млн евро

**Срок кредита:** 6,5 лет

**Обеспечение:** страховое покрытие ЭКСАР на 100% суммы основного долга и процентов ; государственная гарантия страны заемщика

**Структура сделки:** Синдицированный кредит

**Доля участия ПСБ:** 87,4%



#### Преимущества экспортера



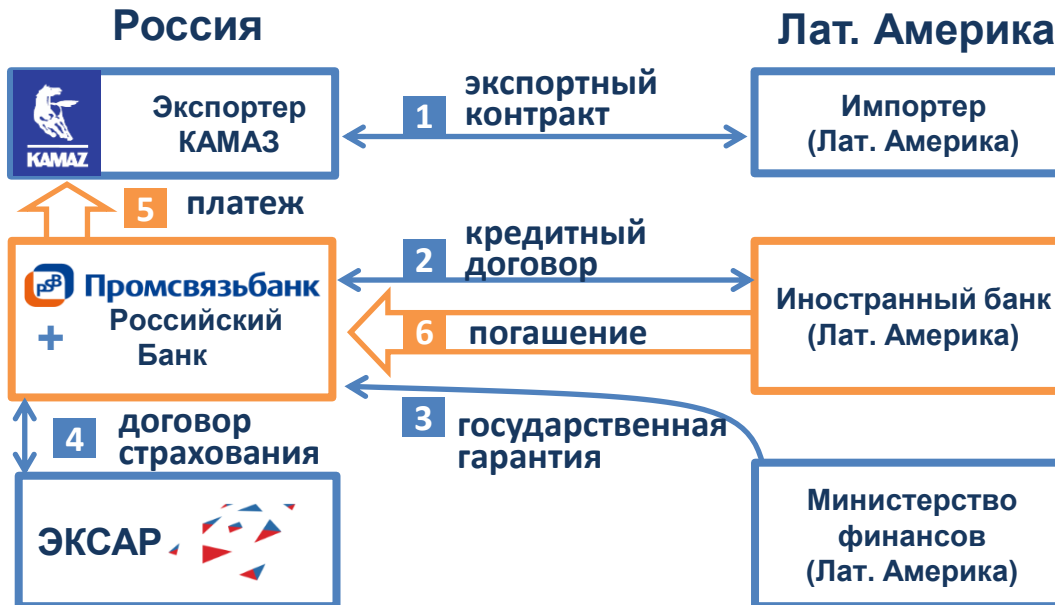
Получение экспортной выручки по факту отгрузки благодаря отсутствию необходимости предоставлять отсрочку платежа покупателю



Кредитная задолженность остается на балансе покупателя



Целевое использование кредита, уверенность в исполнении платежных обязательств



## Производство / Ритейл

**Заемщик:** крупнейший производитель автомобилей и сеть автосалонов в Казахстане

**Цель:** финансирование контракта на закупку машинокомплектов из РФ

**Сумма лимита:** 10 млн евро





**Срок лимита:** 14 месяцев

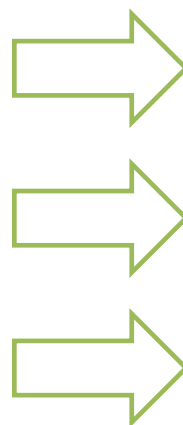
**Срок финансирования:** до 180 дней

**Обеспечение:** страховка ЭКСАР на 90% суммы основного долга и процентов - поручительство компании группы







### Проблемные вопросы Клиента

-  Длительный срок поставки, сборки и реализации продукции
-  Поставщик готов отгружать только под 100% аванс
-  Высокие процентные ставки банков внутри страны
-  Отсутствие обеспечения



### Предложение Банка

**Кредит покупателю под страховое покрытие АО «ЭКСАР»**

-  Кредит на необходимый для сборки и реализации срок
-  Предоставление траншей на покрытие по аккредитиву
-  Кредит банка из РФ по выгодным ставкам
-  Обеспечение 1-й категории качества на 90% лимита



### Производство (МСП)

**Заемщик:** производитель путевых машин для ремонта и содержания железнодорожных путей (сегмент МСП)

**Цель:** пополнение оборотных средств для исполнения экспортных контрактов

**Сумма лимита:** 3 млн. евро (сумма 1-го контракта ≈ 140 тыс. евро)

**Срок кредита:** 24 месяца

**График погашения:** в соответствии с графиком поступления эксп. выручки

**Обеспечение:** страховка ЭКСАР на 90% суммы поставки, залог прав требования экспортной выручки по экспортному контракту, поручительство собственников



#### Проблемные вопросы Клиента



Отсутствие обеспечения



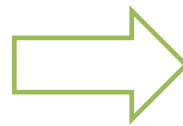
Необходимость предоставления отсрочки платежа по экспортному контракту



Сжатые сроки на закупку товара для переработки и дальнейшего экспорта (сезонность)



Нехватка оборотных средств



#### Предложение Банка

Кредит на пополнение оборотных средств экспортера МСП под страховое покрытие АО «ЭКСАР»



Обеспечение 1-й категории качества на 90% лимита



Получение финансирования на период производства товара и срок отсрочки платежа



Предоставленные условия по кредитованию позволили клиенту частично отказаться от авансового платежа и предоставить наиболее интересную заявку для участия в тендере



**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!**