



СБЕРБАНК

Всегда рядом

Ключ к успеху прост – аккредитивы, гарантии и экспортно-кредитные агентства

Игорь Бреев

Управление торгового финансирования и
корреспондентских отношений

10 октября 2017 г. Тюмень

Аккредитив – кому, зачем и почему

Банковские гарантии – когда применять, тонкие моменты

Хеджирование
внутрироссийских и
международных сделок



Ключ к успеху прост – Вы убедитесь!!!

Ваши риски, проблемы,
пути решения



Чаша весов: торговое
финансирование или
стандартное кредитование
– что и когда выгоднее



Банки и экспортно-
кредитные агентства (ЭКА)
Who is who



Крупнейшие банки мира

Bank of America 

citigroup 

 JPMorganChase

 BARCLAYS

 Deutsche Bank

 BNP PARIBAS

 **СБЕРБАНК**

 中國銀行
BANK OF CHINA

 國
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

 CCB

 HSBC

 MUFG

КРУПНЕЙШИЙ
в России



БАНК «В КАЖДОМ ДОМЕ»

ЛОЯЛЬНЫЙ И
ДРУЖЕСТВЕННЫЙ



СОЦИАЛЬНО -
ОРИЕНТИРОВАННЫЙ



ИННОВАЦИОННЫЙ
И ГИБКИЙ



НАДЕЖНЫЙ
И «ПРОЗРАЧНЫЙ»




ПОСТРОЕНИЕ ОТНОШЕНИЙ
ПО ПРИНЦИПУ WIN-WIN

БЕСПЛАТНЫЕ
КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ
И ПРЕДКОНТРАКТНАЯ РАБОТА


ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД
К КАЖДОМУ КЛИЕНТУ

ГИБКОЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ


АККРЕДИТИВ – ПРОЩЕ ПРОСТОГО



Расчётный инструмент - Аккредитив является безналичной формой расчёта



Гарантийный инструмент - Банк выступает гарантом, т.к. Аккредитив – это обязательство банка осуществить платеж против документов, свидетельствующих о выполнении Получателем денежных средств своих обязательств по Аккредитиву (отгрузке товара, выполнении работ, услуг). Перечень документов согласуется между участниками сделки и указывается в условиях Аккредитива



Инструмент финансирования – позволяет Клиенту экономить средства, не отвлекать денежные средства из оборота до факта получения товара, выполненной работы, есть возможность отсрочки платежа для Плательщика с одновременным досрочным платежом для Получателя.



ПРОДУКТЫ ТОРГОВОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ – БЫСТРО РАСТУЩИЙ СЕГМЕНТ СБЕРБАНКА



ПОСТАВЩИК



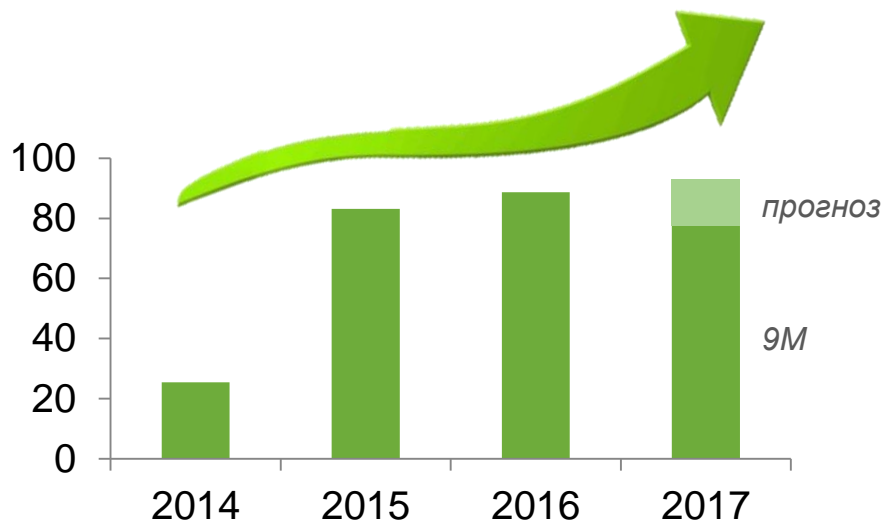
БАНК



ПОКУПАТЕЛЬ



**АККРЕДИТИВ (LETTER OF CREDIT) –
НЕ ТОЛЬКО ФОРМА РАСЧЕТОВ МЕЖДУ ДВУМЯ СТОРОНАМИ
ПО ДОГОВОРУ И ГАРАНТИЯ ПЛАТЕЖА ОТ СБЕРБАНКА, НО И
ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ**



**Аккредитив – это
надежно, удобно,
выгодно**

Экспортный аккредитив как инструмент защиты рисков при работе с новыми покупателями



Экспортный аккредитив как инструмент защиты рисков при работе с новыми покупателями

Экспортный **РОСТ** оказался **ВОЗМОЖЕН** даже в секторах, которые мы традиционно не считаем потенциальными экспортными



Сниженная % ставка по кредиту при ВЭД

Для кого?

- Для экспортёров

Что получит Клиент?

- Своевременный платёж
- Комфорт для своего покупателя + пониженную ставку по кредиту (наше конкурентное преимущество)

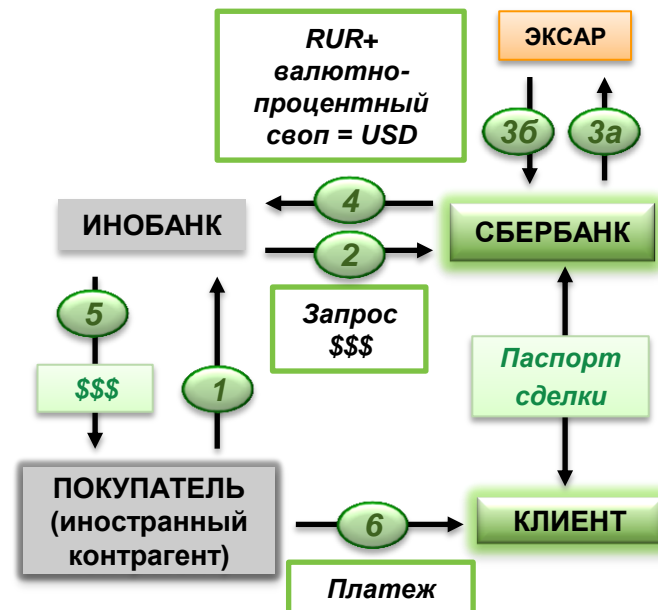
Сколько можно заработать?

- Min 1,5 % маржи + 0,5% за своп = 2% или 4 млн от суммы 200 млн.руб.

Как делаем?

1. Кредитуем под страховое покрытие ЭКСАР
2. Добавляем валютно-процентный своп
3. Получаем снижение ставки по кредитованию (в USD) на 0,5% -1,0% годовых, итоговая ставка составит 4,0 – 5,5 % годовых на срок от 1 года до 10 лет

- **Потенциально интересные страны:** Казахстан, Таджикистан, Кыргызстан, Туркменистан, Азербайджан, Турция, Китай (кроме Сирии, Северной Кореи, Узбекистана)
- **Допустимый срок кредитования:** до 20 лет
- **Экспортируемые товары:** все, кроме природного газа, угля, нефти, круглого леса (может быть поддержан экспорт переработанного сырья)
- **Рассматриваем сделки от 200 млн. руб.**



Страхование валютного риска. Фиксация валютного курса контрактов на будущий период времени

Экспортёр

Клиент по контракту продаёт товар/услугу с расчётами в рублях по курсу ЦБ. При снижении курса недополученный доход.

Оформление с банком сделки страхования валютного риска

Фиксация валютного курса для контракта - Закрытия риска снижения курса валюты

Сохранение маржинальности контракта даже при снижении курса валюты

Инструменты:

- Опционы
- Форвард
- Коллар

Импортер

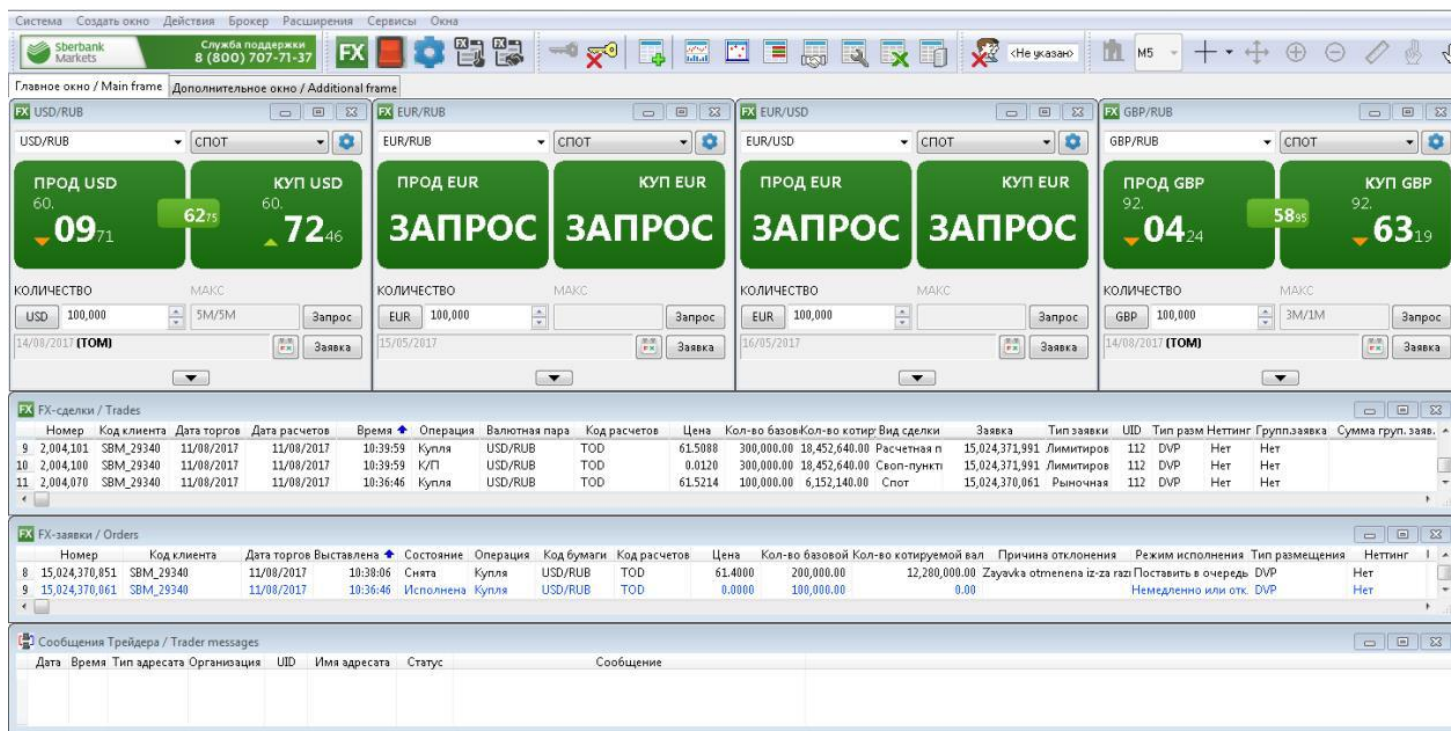
Клиент по контракту закупает товар/услугу с расчётами в рублях по курсу ЦБ. При росте курса непредвиденные расходы.

Оформление с банком сделки страхования валютного риска

Фиксация валютного курса для контракта - Закрытия риска роста курса валюты

Сохранение маржинальности контракта даже при росте курса валюты

Онлайн покупка-продажа валюты через систему электронной торговли SBERBANK MARKETS



The screenshot displays the Sberbank Markets trading platform interface. It features a top menu bar with options like 'Система', 'Создать окно', 'Действия', 'Брокер', 'Расширения', 'Сервисы', and 'Окна'. Below the menu, there are four main trading panels for different currency pairs: USD/RUB, EUR/RUB, EUR/USD, and GBP/RUB. Each panel shows the current bid and ask prices, along with 'ПРОД' (Sell) and 'КУП' (Buy) buttons. The EUR/RUB, EUR/USD, and GBP/RUB panels also feature large green 'ЗАПРОС' (Request) buttons. Below the trading panels, there are two tables: 'FX-сделки / Trades' and 'FX-заявки / Orders'. The 'FX-сделки / Trades' table lists recent transactions with columns for 'Номер', 'Код клиента', 'Дата торгов', 'Дата расчетов', 'Время', 'Операция', 'Валютная пара', 'Код расчетов', 'Цена', 'Кол-во базовой', 'Кол-во котир', 'Вид сделки', 'Заявка', 'Тип заявки', 'UID', 'Тип разм', 'Неттинг', 'Групп.заявка', and 'Сумма групп.заяв.'. The 'FX-заявки / Orders' table lists active orders with columns for 'Номер', 'Код клиента', 'Дата торгов', 'Выставлена', 'Состояние', 'Операция', 'Код бумаги', 'Код расчетов', 'Цена', 'Кол-во базовой', 'Кол-во котировочной вал', 'Причина отклонения', 'Режим исполнения', 'Тип размещения', and 'Неттинг'. At the bottom, there is a 'Сообщения Трейдера / Trader messages' section with columns for 'Дата', 'Время', 'Тип адресата', 'Организация', 'UID', 'Имя адресата', 'Статус', and 'Сообщение'.

Подключение бесплатно

Сделки с более чем 20 валютными парами

Конверсия на условиях свободной поставки

Котировки на большие объемы

Качественное исполнение сделок

Удобный интерфейс

Репатриация экспортной выручки/ возврат аванса




При осуществлении внешнеторговой деятельности резиденты, если иное не предусмотрено 173-ФЗ, обязаны в сроки, предусмотренные внешнеторговыми договорами (контрактами), обеспечить:

- получение от нерезидентов на свои банковские счета в УБ иностранной валюты или валюты РФ, причитающейся в соответствии с условиями указанных договоров (контрактов) **за переданные нерезидентам товары, выполненные работы, оказанные им услуги**, переданные им информацию и результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них
- возврат в РФ денежных средств, уплаченных нерезидентам за не ввезённые в РФ (неполученные на территории Российской Федерации) товары, невыполненные работы, не оказанные услуги, непереданные информацию и результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них

Ответственность резидентов за нарушения валютного законодательства

Части 4-5 ст. 15.25 КоАП предусматривают наложение штрафа за несоблюдение резидентами сроков репатриации иностранной валюты и валюты РФ

Вид нарушения	Сумма штрафа
<p>Невыполнение резидентом в установленный внешнеторговым договором срок обязанности по получению от нерезидентов на свои банковские счета в УБ иностранной валюты или валюты РФ, причитающихся за:</p> <ul style="list-style-type: none">➤ переданные нерезидентам товары;➤ выполненные для нерезидентов работы (оказанные нерезидентам услуги, переданные нерезидентам информацию или результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них).	<p>На должностных и юридических лиц -</p> <ol style="list-style-type: none">1) в случае зачисления средств с нарушением контрактного срока - в размере одной стопятидесятой ставки рефинансирования Банка России от суммы денежных средств, зачисленных на счета в уполномоченных банках с нарушением установленного срока, за каждый день просрочки зачисления денежных средств2) в случае незачисления денежных средств - в размере от трех четвертых до одного размера суммы денежных средств, не зачисленных на счета в уполномоченных банках
<p>Невыполнение резидентом в установленный внешнеторговым договором срок обязанности по возврату в РФ денежных средств, уплаченных нерезидентам за:</p> <ul style="list-style-type: none">➤ не ввезенные в РФ (не полученные в РФ) товары➤ невыполненные работы (неоказанные услуги, непереданные информацию или результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них)	<p>На должностных и юридических лиц –</p> <p>в размере от трех четвертых до одного размера суммы денежных средств, не возвращенных в Российскую Федерацию</p> 

№ 1

Резидентом предприняты все зависящие от него меры по получению валютной выручки (возврату аванса по импортному договору)

На стадии заключения контракта:

- внесение в договор способа обеспечения исполнения обязательств в зависимости от надежности и деловой репутации партнера (банковская гарантия, поручительство и др.)
- применение защищенных форм расчетов (аккредитив, частичный авансовый платеж и др.)
- установление в договоре санкций за просрочку оплаты
- разработка механизма разрешения возможных разногласий с указанием сроков досудебных способов защиты нарушенных прав и указанием, какой судебный орган будет рассматривать возникший спор
- страхование коммерческих рисков

ГАРАНТИРОВАННАЯ ПОБЕДА ВАШЕГО БИЗНЕСА



Будем рады ответить на Ваши вопросы

Управление торгового финансирования и корреспондентских
отношений

Западно-Сибирского банка ПАО Сбербанк

Игорь Бреев (директор) тел. +7(3452) 592032 email: ivbreev@sberbank.ru

Моргун Ксения (менеджер) тел. +7(3452) 592343 email: kamorgun@sberbank.ru

Андриенко Артур (менеджер) тел. +7(3452)592106email: asandrienko@sberbank.ru

Управление глобальных рынков
Западно-Сибирского банка ПАО Сбербанк

Наталья Мальцева (директор) тел. +7(3452) 592522 email: namalitseva@sberbank.ru

Юрий Чепурной (менеджер) тел. +7(3452) 592157 email: yvchepurnoy@sberbank.ru

Анна Варфоломеева (менеджер) тел. +7(3452)592444 email:aavarfolomeeva@sberbank.ru